



Projecte:

futur mod

TechACTE II: INNOVACIÓ VS TRADICIÓ



ELS MITJANS DE PAGAMENT SEGONS EL SEU NIVELL DE RISC PER A EMPRESES EXPORTADORES.

Albert Pallares
albert@albertpallares.com
albertp@futurmod.fashion





Els mitjans de cobrament que s'utilitzen en el comerç Internacional són, majoritàriament, una extensió dels que s'usen en el comerç domèstic, afegint la complexitat derivada de les pròpies característiques del Comerç Internacional.

QUINES SÓN AQUESTES COMPLEXITATS?



- 1// La distància entre les dues parts
- 2// El desconeixement de les dues parts (manca d'informació)
- 3// En què ens podem basar per a valorar el grau de confiança de l'altra part





**Els mitjans de pagament i els factors
que determinen la seva elecció**

- L'elecció del mitjà de pagament està determinat, principalment, per l'experiència comercial entre les diferents parts.
- Com a regla general, el mitjà de pagament s'anirà flexibilitzant a mesura que la confiança entre l'exportador i l'importador augmenti.
- D'aquesta manera, a mesura que hi ha més confiança entre les parts, menor serà la necessitat d'utilitzar un mitjà més segur.
- De la mateixa manera, a mesura que disminueix la seguretat disminueix el cost del mitjà de pagament i la càrrega administrativa per efectuar el pagament

- El grau de confiança entre el comprador i el venedor, quan la confiança no és suficient, tendirà a exigir un mitjà de pagament que garanteixi a l'exportador el cobrament i a l'importador la recepció de la mercaderia.
- Mida i freqüència de les operacions.
- El grau de necessitat (posició de força relativa entre les dues parts) pot provocar la imposició de la forma de pagament per la part amb més força.
- Risc país derivat de la situació político-econòmica de país importador, pot portar a l'exportador exigir un mitjà de pagament que cobreixi els riscos derivats de l'inestabilitat de país.





QUINS SÓN ELS RISCOS QUE ENS PODEM TROBAR?

- ❖ RISC DE CARÀCTER COMERCIAL
- ❖ RISCOS DE TIPUS DOCUMENTARI
- ❖ RISC PAÍS
- ❖ RISC DE FRAU
- ❖ RISC DE CANVI



**ELS MITJANS DE PAGAMENT SEGONS EL SEU
NIVELL DE RISC PER A EMPRESES EXPORTADORES.**



1 // FORMES DE PAGAMENT D'ALT RISC

1.1 // PAGAMENTS EN EFECTIU:

Poden derivar en demores, pèrdues, bitllets falsos o altres problemes

1.2 // Compte obert

Sota les condicions d'un compte obert, les mercaderies són enviades i lliurades abans del pagament, de manera que es tracta d'un dels mitjans de pagament internacional més atractius per als compradors, especialment en termes de flux de caixa.

A l'altre costat de l'espectre, però, els comptes oberts suposen per als venedors elevats riscos.

El venedor envia les mercaderies juntament amb un termini de crèdit determinat. Aquest període és normalment de 30, 60 o 90 dies, durant els quals el comprador ha de procedir a efectuar el pagament complet de la transacció.

1.2 // Compte obert

Els comptes oberts es recomanen habitualment només quan el venedor està tractant amb compradors d'elevada reputació, per a compradors i venedors que tenen una relació de confiança o per exportacions d'un valor relativament baix que minimitza el risc.

1.3 // Consignació

El procés de consignació és similar al d'un compte obert en què el pagament només es completa després que el comprador hagi rebut les mercaderies per part de venedor.

La diferència està en el moment del pagament. En una consignació, el comprador estranger només està obligat a completar el pagament després d'haver venut les mercaderies al consumidor final.

A canvi, el comprador es fa responsable de gestionar la venda de les mercaderies al client final. És a dir, aquest mitjà de pagament internacional es basa en un acord mitjançant el qual el venedor manté la propietat de la mercaderia fins que aquesta hagi estat venuda pel comprador al consumidor final.



2 // FORMES DE PAGAMENT DE RISC MITJÀ

2.1 // XEC BANCARI

És un document emès per un banc, a petició d'un importador d'aquest país, contra ell mateix o a càrrec d'una altra entitat bancària, normalment ubicada a un país diferent i en favor de l'exportador de l'operació que va originar el pagament que es pretén cancel·lar.

Encara no hi ha cap restricció legal, no és aconsellable emetre'ls al portador.

Aquest sistema de cobrament, sempre que es faci de forma posterior a l'enviament de les mercaderies o prestació de servei, implica gran confiança entre el exportador i l'importador.

2.2 transferència bancària internacional

És un mètode electrònic de transferir fons d'una persona o entitat a una altra, la qual és pagada mitjançant el dèbit al compte bancari de la persona que envia, o el pagament en efectiu per taquilla.

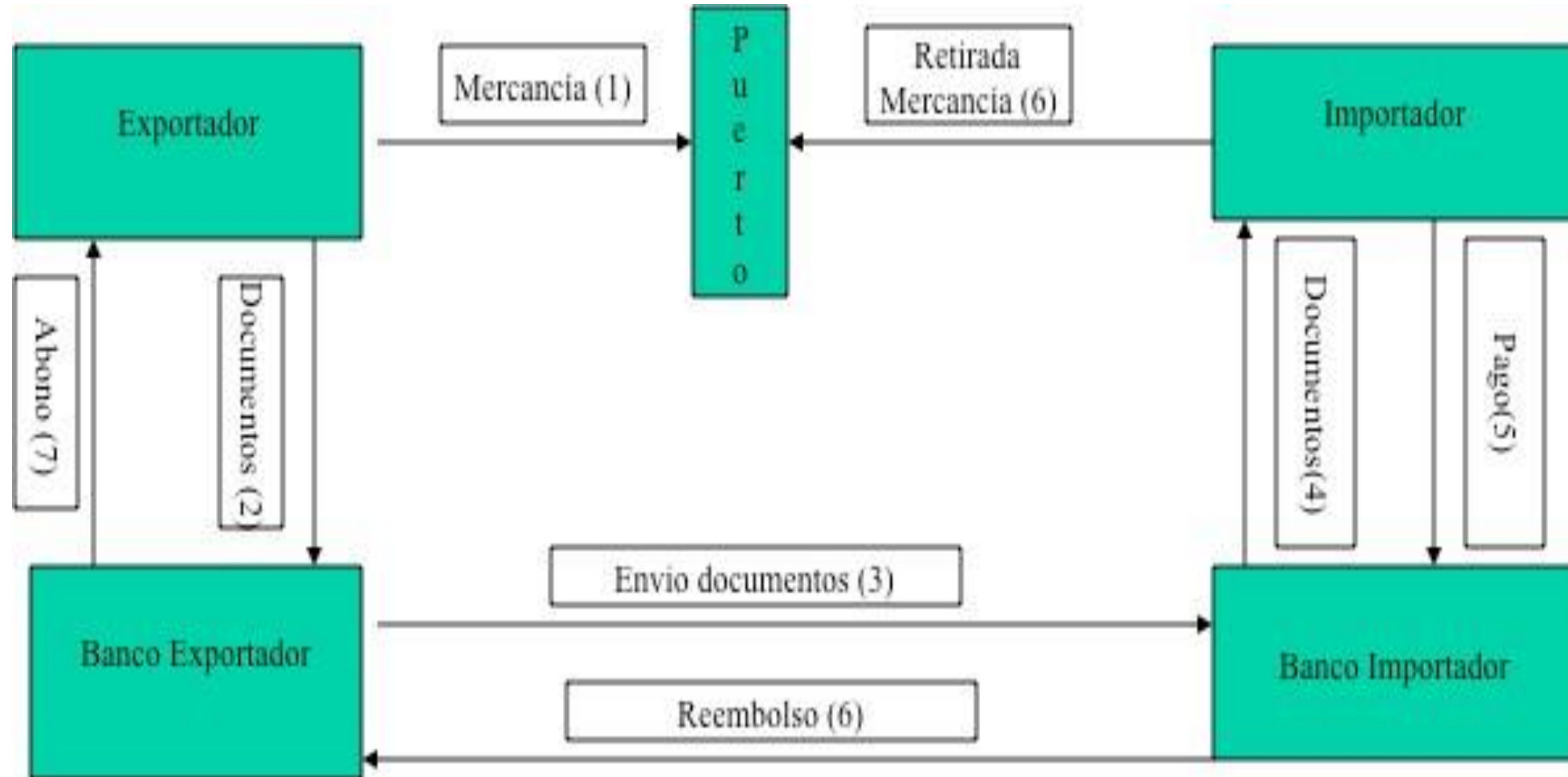
Es considera que és la forma més econòmica i expedit de transferir fons entre persones o entitats de diferents països.

És important saber com especificar-la en els nostres documents, i veure diferents maneres de negociar-la.

2.3 CASH AGAINST DOCUMENT (CAD): PAGAMENT CONTRA DOCUMENTS

Cash Against Document, consisteix en transferir a l'Importador els documents que representen la propietat de la mercaderia, contra el pagament efectuat per la mateixa.

Realment estem parlant d'una modalitat de remesa documentària.





3 // FORMES DE PAGAMENT DE RISC BAIX

3.1 Què és la carta de crèdit?

D'acord amb la International Chamber of Commerce, una carta de crèdit, és:

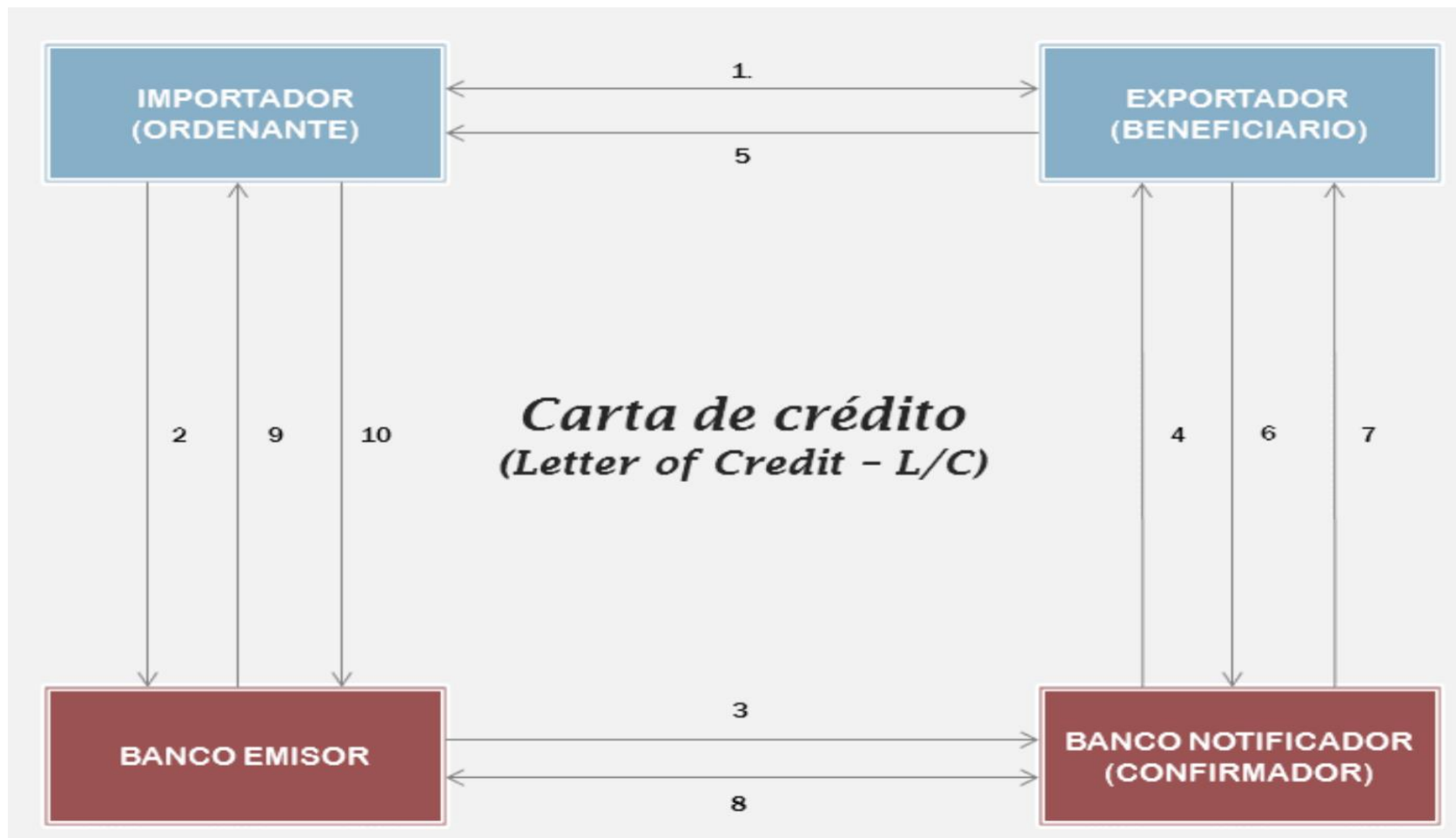
"El compromís d'un banc en nom de comprador (client / importador) de pagar al venedor (beneficiari / exportador) una quantitat especificada de diners en la moneda acordada, a canvi que el venedor lliuri els documents i mercaderies, requerits en una data determinada "

Per què es fa servir la carta de crèdit?

El principal avantatge de la carta de crèdit és que iguala els riscos per al comprador i el venedor. Protegeix al venedor, garantint el pagament sempre que aquest compleixi amb els termes i condicions acordats en ella.

Però la carta de crèdit també protegeix el comprador. Si el venedor no envia les mercaderies, el comprador pot posar en pausa la carta de crèdit. Això funciona com una mena de multa per al venedor, per fallar en el lliurament de les mercaderies i un reemborsament per al comprador.

OPERATIVITAT D'UNA CARTA DE CRÈDIT



Aspectes a considerar sobre la carta de crèdit

1. Els bancs cobren, normalment, un interès per aquest servei. L'interès varia per a cada banc i el més adequat és comprovar amb el teu banc, directament, quines són les seves tarifes.
2. No hi ha garantia que el que estigui llistat a la carta de crèdit sigui realment el que ha estat carregat. Contractar supervisors independents o viatjar per controlar de primera mà la càrrega de les mercaderies seria la millor solució per a assegurar-se això.
3. En el cas de discrepàncies, el comprador podria deixar-lo passar o renegociar certs termes i condicions per compensar les possibles pèrdues.
4. La carta de crèdit redueix els riscos però un petit error en ella podria sortir car. Assegura't que tots els detalls són correctes fent una doble comprovació.

Gràcies per la vostra atenció!



FuturMod

FuturMod

<http://futurmod.fashion>

info@futurmod.fashion

Tel. 93 803 29 93 / 93 803 57 62

